

Mgr. Petr Horáček, LL.M

advokát



Aktuální pozice:

Jsem mentorem startupů Czechinvestu a jako advokát se věnuji startupům, právu duševního vlastnictví, financím a kvůli přesahu i trestnímu právu tam, kde má specializace pomůže.

Současné práci předcházelo vzdělání a praxe:

CV - vzdělání:

- Nottingham Trent University (UK), B.I.B.S. (CZ): LL.M in Business Law; Prof. Keith C. Short Award (best student)
- 1/2002: Univerzita Karlova, Praha, právnická fakulta

CV - praxe:

- od 11/2014: advokát ČAK č. 15933
- od 2019: mentor startupů pro Agentura pro podporu podnikání a investic CZECHINVEST v programu Czechstarter, od 2023 pak v programu Technologické inkubace jako Expert pro TI
- 11/2013 – 1/2017: předseda představenstva a CEO MULTIMA a.s., 32 zaměstnanců
- 6/2004 – 11/2013: Infinity a.s. (200+ zaměstnanců): akcionář (2012 – 2016), CFO (2013 - 2008), Legal Counsel (2008 – 2004), člen dozorčí rady (2005 - 2016)
- 10/2004 - 1/2003: APVTS – Asociace poskytovatelů telekomunikačních služeb (nyní ICT UNIE o.s., www.ictu.cz) - pracovní skupina k zákonu o elektronických komunikacích
- 2004 – 2001 Czech On Line a.s.: právník

• SPECIALIZACE

- mentoring doplňuje mou advokacii, obvykle jde o strategii a business development tam, kde se startup mění v korporaci, získává investici, kde founderé narazili na rozpory, nebo když firma narazí na obtíže; společně s klienty jsme revidovali businessplány, počítali valuaci pro spory nebo akvizice, dělali pořádek před due diligence, pravidelně řešíme ochranu duševního vlastnictví
- mentoring logicky navazuje na mé největší profesní úspěchy: na přechod od zaměstnanec-právnicka přes finančního ředitele až po spolumajitele IT firmy s téměř



200 zaměstnanci; po odchodu jsem se dal na advokacii, kde pracuji pro soukromé klienty, zejména investory, a využívám své zkušenosti s vedením sporů a plánováním

- startupy obvykle nemyslí na exit, už na začátku všechno stavíme z pohledu potenciálního investora nebo prodeje celého podniku, kladu proto důraz i na přehliženou stránku transparentních financí a finančního plánu/model.

• DALŠÍ AKTIVITY

- jako mentor se dělím o zkušenosti z práce CEO vývojářského studia MULTIMA, CFO systémového integrátora Infinity, management buyout a prodeje obou firem
- zajišťoval jsem také proces akvizice středně velké české IT společnosti nadnárodnímu poskytovateli platebních a palivových karet (2008) a MBO a následnou fúzi společnosti Infinity Group (2012 - 2013)
- vybudoval jsem specializovanou advokátní kancelář, která pravidelně poskytuje právní poradenství různým technologickým společnostem (např. přednímu lokálnímu integrátorovi SAP, českému vývojáři a poskytovateli pokladen, různým startupům) a reklamním agenturám; moje trestněprávní praxe mi nabízí jedinečný vhled do lidského chování
- rozjížděl jsem módní časopis, přepsal jsem legislativu odposlouchávání telefonních hovorů a internetu, usiluji o modernizaci zákonů o CBD ovlivnil jsem, jak zdravotní pojišťovny hradí péči umírajících

• REFERENCE PROJEKTŮ

○ oblasti:

- marketplace: mentoring ohledně nastavení právního režimu obchodních podmínek a školení jejich zákazníků v oblasti spotřebitelského práva ČR a EU, ochrana osobních údajů v režimu GDPR i safe harbor, automatizované uzavírání objednávek i formou „smart contracts“ zajištěných blockchainem
- biomed: řešení konkrétního problému ve vztahu s potenciálním investorem: formou mentoringu jsem provedl CEO startupu identifikaci rizika, vyčíslení a scénáři variant řešení
- fintech: ocenění společnosti a konzultace k vstupu investora, případně akvizice společnosti (metody: účetní hodnota, součet assets, diskontované cash-flow, násobek EBITDA, acquihire), workshop: simulace vyjednávání s investorem – možné předpokládané scénáře
- smart solution for sports equipment / esporty: se startupem jsem začal pracovat v okamžiku, kdy navázal spolupráci s externím dodavatelem technologie a kdy má CEO jasnou představu, kam startup směřovat; identifikovali jsme, které hodnoty má smysl chránit, a identifikovali rizika, nastavili jsme férový vyvážený vztah s klíčovým dodavatelem technologie (Letter of Intent: business continuity, garance), nabídka pro zákazníky (obchodní modely vč. jejich definic), zadání pro SW vývoj a pro SLA (provoz, podpora), rozdělení příjmů s dodavatelem (nebo fee), podmínky exitu
- smart cities: definice produktu jako podklad pro výběrové řízení nebo smlouvu zákazníka, zhodnocení produktu z hlediska nakládání s osobními údaji (úprava produktu tak, aby se vyhnul zpracování podle GDPR), vztahy s investory (principy



Letter of Intent, principy Shareholders Agreement), bezpečnost vztahů s dodavatelem hardware (požadavky na business continuity a IP práva)

- smart wearables: medioval jsem řešení nepřekonatelných sporů founderů
- pro disruptivní startup měníme monopol v oblasti zákonného pojištění cizinců
- health /wellbeing: businessplán, ocenění, termsheet, vyjednávání s investorem
- seznam mentorovaných:

AnyoneGo, s.r.o., BeiT s.r.o., BIM 4G s.r.o., Blender Kit s.r.o., CARDIOID a.s., Confer-O-Matic s.r.o., Datec Consulting a.s., DEMBO Power s.r.o., Fitify Workouts s.r.o., Flying Kale s.r.o., GreenVille Tech s.r.o., GRIFONI consulting s.r.o., GOGROU s.r.o., HomeCity s.r.o., IFA Services, s.r.o., InventiTA Laboratories s.r.o., Leitners Watch s.r.o., Light Seekers s.r.o., Logimic s.r.o., Magic Education, s.r.o., MEBSTER s.r.o., norto s.r.o., nullspaces s.r.o., Ofisly.com, s.r.o., Omnicrane, s.r.o., PANOPRO s.r.o., PRECISMO s.r.o., readmio s.r.o., Soft Vision s. r. o., StatoTest s.r.o., TECHNOLOGIES FOR FREERIDE s.r.o., Tomikup s.r.o., UGET GROUP s.r.o., UROLOG-ONLINE.CZ s.r.o., VisionCraft s.r.o., VOS.health s.r.o., Wellspace s.r.o., World from Space s.r.o.

Kontakty k ověření referencí: Czechinvest: Petr Kopeček, ředitel Odboru akcelerace startupů, 720052598

OmniCrane - Richard Novák, CEO, 602476179

Datec Consulting a.s.: Jindřich Hegmon, CEO, 602520069

- **ODKAZY**

- www.svlaw.cz
- <https://www.horacek.eu/startups-mentoring-for-czechinvest>
- <https://www.czechinvest.org/cz/Sluzby-pro-startupy>

